



Langfristiges Denken, Kaizen, Genchi Genbutsu, Respekt & Teamarbeit – dafür steht Toyota. Wer lenken will, muss steuern können. Vorausschauend neue Ideen entwickeln, Eigenverantwortung konsequent wahrnehmen, Ressourcen nutzen, mit dem eigenen Enthusiasmus das Umfeld begeistern und Synergien schaffen. Nur so entsteht der Drive, der uns weiterhin erfolgreich in die Zukunft fahren lässt. Teile deine Leidenschaft mit uns und werde Teil der weltweiten Toyota Familie als

Sales Specialist (m/w/d) – Innendienst

Vollzeit

Folgende Aufgaben erwarten dich:

- Überprüfung und Durchführung von Kalkulationen für nationale Werbeaussagen
- Erstellung von Rechtstexten für Verkaufsunterlagen, Aktionen und Werbematerialien
- Strukturierung und Pflege von Prozess- und Ablauflisten zur Sicherstellung effizienter Vertriebsabläufe
- Betreuung und Weiterentwicklung des Produktportfolios im Sales Bereich
- Implementierung der Kampagnen, Finanzierungsprodukte etc. in die POS-Software
- Berechnung und Pflege von Werbekonditionen sowie Unterstützung bei Angebots- und Preisstrukturen
- Weiterentwicklung der Absatzförderungsprogramme und des POS-Systems
- Erstellung regelmäßiger Sales Reports sowie Aufbereitung relevanter Kennzahlen für das Management und den Vertrieb
- Analyse von Verkaufszahlen, Performance und Marktkennzahlen zur Unterstützung der Vertriebsstrategie
- Unterstützung und Vertretung der Controlling Abteilung mit Schwerpunkt Vertrieb

Wir erwarten von dir:

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Bankbetriebslehre
- Berufserfahrung im Vertrieb einer Bank oder Leasinggesellschaft mit Schwerpunkt Fahrzeugfinanzierung von Vorteil
- Erfahrung in der Betreuung von POS-Systemen
- Ausgezeichnete MS-Office Kenntnisse (insbesondere Excel)
- Selbstständige, analytische und zielorientierte Arbeitsweise mit Hands-On Mentalität
- Teamgeist, Einsatzbereitschaft sowie Verantwortungsbewusstsein
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse



Wir bieten dir:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position in einem der weltweit erfolgreichsten Konzerne mit schlanken Strukturen
- Top motiviertes Team mit starkem Zusammengehörigkeitsgefühl
- Neu ausgestattete Arbeitsplätze mit optimaler Infrastruktur im Vienna Twin Tower
- Kollektivvertrag für Angestellte der Banken und Bankiers
- Benefits wie Essenszuschuss und verbilligter Mitarbeiterparkplatz
- Flexible Arbeitszeitgestaltung (inkl. Home-Office Möglichkeit)

Für die Position ist ein Vollzeit Jahresbruttogehalt ab € 56.000, – All-in vorgesehen. Entsprechend deiner beruflichen Qualifikation und Erfahrung wird ein marktkonformes Gehalt bezahlt. Sende deine aussagekräftige Bewerbung bitte per Mail an jobs@toyota.at.

Ansprechperson: Frau Denise Theuer, MA

Wir freuen uns auf dich!

Toyota Kreditbank GmbH
Zweigniederlassung Österreich
Wienerbergstraße 11
1100 Wien